https://www.edl.mg/poste/commerciale/

Commercial(e) – Nosy Be

Organisme employeur
BRICOPRO

Type de poste
Temps plein

Durée du contrat
CDI

Lieu du poste
Nosy Be, DIANA, Madagascar

Date de publication
17 Nov 2026

Valide jusqu'au
11.12.2026

Description

Dans le cadre du développement de ses activités, GROUPE EDL recrute un(e) Commercial(e) basé(e) à Nosy Be. Vous aurez pour mission de développer le portefeuille clients, de promouvoir les produits et services de l'entreprise et de contribuer à l'atteinte des objectifs commerciaux fixés.

Responsabilités

- Prospecter et identifier de nouveaux clients afin de développer le portefeuille commercial
- Présenter, promouvoir et commercialiser les produits et services de l'entreprise
- Assurer le suivi et la fidélisation des clients ainsi que la relance des prospects.
- Négocier les offres commerciales et veiller à l'atteinte des objectifs de vente.
- Effectuer des visites commerciales auprès des clients et prospects.
- Élaborer et transmettre régulièrement des reportings sur les activités commerciales, les prospections réalisées, les ventes et les résultats obtenus.
- Assurer la mise à jour et le suivi des données clients, prospects et opportunités commerciales dans le CRM.
- Rendre compte régulièrement à la hiérarchie des performances commerciales, des difficultés rencontrées et des actions menées.

Qualifications

- Titulaire d'une formation en commerce, vente, marketing ou dans un domaine équivalent.
- Une expérience professionnelle dans un poste commercial constitue un atout
- Bonne maîtrise des techniques de prospection, de vente et de négociation commerciale.
- Maîtrise d'un outil CRM pour la gestion des prospects, le suivi des clients et des opportunités commerciales.
- Bonne maîtrise des outils bureautiques, notamment Excel.
- Capacité à élaborer des reportings commerciaux clairs, structurés et réguliers.
- Excellentes capacités de communication, de négociation et de persuasion
- Autonomie, rigueur et sens de l'organisation.
- Esprit d'initiative et force de proposition.
- Capacité à travailler avec des objectifs chiffrés et à développer les ventes.
- Esprit d'analyse et sens des responsabilités.
- Forte orientation résultats et sens du relationnel.

Avantages du poste

- Des perspectives d'évolution professionnelle dans un groupe de distribution
- Environnement de travail dynamique
- Prévoyance sociale assurée par la CNaPS
- Couverture médicale via l'OSTIE

Contacts
Cliquez directement sur « POSTULEZ MAINTENANT »

Ou

Veuillez envoyer votre CV et lettre de motivation à l'adresse suivante : recrutement@edl.mg

Objet du mail : *Candidature pour le poste de Commercial(e) Nosy Be*