



<https://www.edl.mg/poste/commerciale-2/>

COMMERCIAL(E)

Responsabilités

- Prospector et développer un portefeuille clients
- Assurer le suivi, la fidélisation et le développement des clients existants
- Promouvoir et commercialiser les produits de l'entreprise
- Négocier les offres commerciales et conclure les ventes
- Assurer le suivi des commandes et des encaissements
- Réaliser un reporting régulier des activités commerciales et de l'évolution du marché
- Participer aux actions de promotion et aux événements commerciaux

Qualifications

- Bac + 3/4 en Commerce, Marketing, Gestion ou domaine équivalent
- Une première expérience dans la vente ou la relation client serait un atout
- Excellentes aptitudes relationnelles et commerciales
- Sens de l'organisation, autonomie et orientation résultats
- Maîtrise des outils bureautiques
- La connaissance d'un CRM constitue un avantage

Avantages du poste

- Des perspectives d'évolution professionnelle dans un groupe de distribution
- Environnement de travail dynamique
- Prévoyance sociale assurée par la CNaPS
- Couverture médicale via l'OSTIE

Contacts

Cliquez directement sur « **POSTULEZ MAINTENANT** »

Ou

Veuillez envoyer votre CV et lettre de motivation à l'adresse suivante : recrutement@edl.mg

Objet du mail : *Candidature pour Commercial(e)*

Organisme employeur

EMCB

Type de poste

Temps plein

Durée du contrat

CDI

Secteur

Commercial / Vente

Lieu du poste

Andraharo, Antananarivo,
Analamanga, Madagascar

Date de publication

12 Août 2026